

личили на своих заводах объемы выпуска полипропилена, до 340,9 тыс. тонн. Рост показателей был обусловлен запуском производства ПП ежегодной мощностью 120 тыс. тонн на «Ставролене» (это событие произошло осенью этого года). За анализируемый период емкость рынка возросла на 26,2%, до 386,3 тыс. тонн. При этом доля экспорта в производстве составила 9,7% (за аналогичный период 2006 года — 9,07%),

а доля импорта в потреблении — 20,4% (38,4%). Появление нового производителя на рынке ПП способствует также увеличению объемов экспорта и сокращению импортной продукции.

На заводе «Нижекамскнефтехим» за девять месяцев этого года было выработано 105,3 тыс. тонн этого полимера (напомним: компания начала выпуск полипропилена осенью 2006 года). На «Томскнефтехиме» объемы

производства ПП возросли по сравнению с девятью месяцами прошлого года на 3,5%, до 79,6 тыс. тонн. На московском заводе «Нефтехимия» было выпущено 77,7 тыс. тонн ПП, что на 20,9% больше, чем за девять месяцев прошлого года. На «Ставролене» в сентябре было получено 3,5 тыс. тонн новой продукции. Объемы выпуска ПП на заводе «Уфаоргсинтез» увеличились на 13%, до 74,8 тыс. тонн.

## В 2012 ГОДУ В ВОЛГОГРАДЕ ПОСТРОЯТ ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ НХК

### ■ полимеры

Группа компаний «Никохим» закончила разработку ТЭО проекта строительства нефтехимического комплекса. Недавно «Никохим» анонсировал проект организации этого объекта на территории промышленной площадки ОАО «Каустик» (Волгоград), где расположены основные производственные активы группы. Проект предусматривает переработку порядка 2 млн тонн углеводородного сырья и производство востребованных на внутреннем и мировом рынках полимеров широкого марочного ассортимента — поливинилхлорида, полиэтилена и полипропилена.

Как сообщили в «Никохиме», в октябре нынешнего года инженеринговая компания «Linde» (Германия) — одна из крупнейших в мире — окончила концептуальное исследование проекта, в ходе которого была определена базовая конфигурация комплекса, основные характеристики будущего производства и экономические показатели проекта. Комплекс будет включать в себя завод этилена, установку по выпуску полиэтилена и полипропилена мощностью 520 тыс. тонн и 450 тыс. тонн, в год, соответственно.

Сейчас в России все основные производители полиолефинов модернизируют действующие мощности и строят новые. Проекты находятся на разных этапах, однако практически все они будут завершены после 2010 года. По оценкам Х-К, в случае реализации этих проектов российское производство полиолефинов позволит не только удовлетворить потребности внутреннего рынка, но и поставлять полимеры

на внешние рынки. Это обусловлено тем, что отрасли, потребляющие полиолефины, будут развиваться меньшими темпами, чем компании — производители сырья. По данным Х-К, в 2006 году в России было получено 1074,41 тыс. тонн полиэтилена, причем доля импорта в потреблении достигла 26%, а доля экспорта в производстве — 15%.

Кроме того, в рамках нового комплекса будет построена установка по выпуску каустической соды (производительность отделения жидкого каустика составит 270 тыс. тонн, гранулированного — 200 тыс. тонн в год) и хлора мембранным методом (240 тыс. тонн в год). В состав комплекса будет включена установка по выпуску ПВХ ежегодной мощностью 500 тыс. тонн и производство ароматических соединений. Здесь будет освоено выпуск бензола (160 тыс. тонн в год), толуола (85 тыс. тонн в год) и ксилолов (105 тыс. тонн в год).

По оценкам аналитической группы «Хим-Эксперт», в 2006 году в России было получено 591,51 тыс. тонн ПВХ. На «Пласткарде» (ГК «Никохим») за этот же период было выпущено 81,97 тыс. тонн этого полимера (компания занимает III место по объемам производства ПВХ в России после «Саянских химпласта» (248,26 тыс. тонн) и стерлитамакского «Каустика» (163,12 тыс. тонн). Емкость российского рынка ПВХ за анализируемый период составила 776,8 тыс. тонн, при этом доля импорта в потреблении — 26%, доля экспорта в производстве — 3%. По оценкам Х-К, последние несколько лет для российского рынка ПВХ характерна тенденция сокращения

объемов экспорта и увеличения импортных поставок. Спрос на эту продукцию постоянно возрастает, а отечественные заводы не в состоянии удовлетворить потребности внутреннего рынка из-за нехватки мощностей. С запуском нового производства ПВХ в Волгограде ежегодной мощностью 500 тыс. тонн «Никохим» не только сможет обеспечить российских потребителей этим полимером, но и экспортировать его.

Общий объем инвестиций в строительство нефтехимического комплекса на площадке в Волгограде составит около 70 млрд рублей, а срок завершения проекта — 2012 год. По оценке специалистов компании «Linde», проект строительства этого объекта на базе волгоградской промплощадки «Никохима» является одним из самых эффективных на сегодняшний день. Как сообщили на предприятии, сейчас продолжаются переговоры с потенциальными поставщиками углеводородного сырья, затем будут заключены долгосрочные соглашения с возможными партнерами, определены основные параметры базового проектирования и разработана документация для проведения тендера по выбору лицензиаров, проектных и строительных организаций. Согласно планам компании эти мероприятия должны закончиться в I полугодии 2008 года.

Однако следует отметить, что «Никохим» — не единственная компания, которая реализует подобные проекты. Как мы уже писали (см. «Хим-Курьер», №243 от 22.10.07), один из лидеров рынка ПВХ — предприятие «Саянских химпласт» — заявляет о том, что к апрелю 2010 года на заводе будут введены в эк-

сплуатацию мощности, которые позволят увеличить выпуск ПВХ до 400 тыс. тонн год (сейчас на предприятии с этой целью проводят реконструкцию).

Группа компаний «Никохим» объединяет предприятия ОАО «Пласткард» и ВОАО «Каустик»

(оба размещены на одной территории в Волгограде). На промплощадке расположены производство каустической соды и хлора мощностью 210 тыс. тонн, установка по выпуску ПВХ производительностью 90 тыс. тонн в год, соответственно (технология предоставлена японской

компаний «Fuji»). Кроме того, производственные мощности «Никохима» позволяют выпускать 110 тыс. тонн гранулированного каустика (технология компании «Bertrams»), 20 тыс. тонн ПВХ-пластикатов и 35 тыс. тонн жестких ПВХ-композиций (технология «Solvay»).

## «POLIMERI EUROPA» ВОЗОБНОВИЛА РАБОТУ ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЛПЭ

### ■ ПОЛИЭТИЛЕН

23 октября компания «Polimeri Europa» возобновила работу завода по производству линейного полиэтилена мощностью 250 тыс. тонн в год в Бриндизи (Южная Италия), который был остановлен вследствие технических неполадок 19 сентября. За время его остановки объемы поставок продукции компанией были сок-

ращены приблизительно на 23,5 тыс. тонн. Даже после возобновления работы предприятие сможет снова начать производство ЛПЭ на полную мощность только к концу ноября.

Предполагается, что остановка этого предприятия отразится на европейском рынке линейного полиэтилена, где сейчас отмечается сокращение

объемов продукции, и может привести к росту цен. Сейчас стоимость одной тонны ЛПЭ в Европе составляет 1100—1200 евро FD (рекордный показатель, зафиксированный с начала года). Кроме того, повышению цен будет способствовать рост котировок сырой нефти и прямогонного бензина, стоимость которого достигла отметки 769 долларов за тонну CIF.

## ПОЛИВИНИЛХЛОРИД В ЕВРОПЕ ПОДЕШЕВЕЛ

### ■ ПОЛИВИНИЛХЛОРИД

В начале ноября стоимость ПВХ на европейском рынке снизилась на 30—40 евро, до 850 евро за тонну FD Северо-Западная Европа, что обусловлено низкой активностью потребителей. Средняя цена в странах Средиземноморья колебалась в диапазоне 850—870 евро за тонну. Кроме того, возобновление с 1 ноября работы предприятия по выпуску винилхлорида компании «Dow» (напомним: предприятие в Шкопау

(Германия) было закрыто для проведения ремонтных работ с 3 сентября 2007 года) поможет обеспечить европейский рынок достаточными объемами сырья.

Ожидается, что тенденция снижения цены ПВХ сохранится до конца 2007 — начала 2008 года. В январе предполагаемая стоимость продукции составит 820 евро за тонну FD. Стоимость ПВХ на рынке в Турции составила в начале ноября 1070—1080 долларов за тонну CFR (1160—

1180 долларов за тонну CFR Стамбул (с учетом ввозной пошлины 6,5%) в середине октября). Основная причина падения цен ПВХ на турецком рынке — поставки дешевой импортной продукции из стран Азии (1100 долларов за тонну CFR). Кроме того, снижение отпускных цен единственного местного производителя поливинилхлорида — компании «Petkim» — также способствовало уменьшению стоимости этой продукции на ранке Турции.

## КИТАЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ УВЕЛИЧИЛИ ОБЪЕМЫ ПОСТАВОК ПВХ В ИНДИЮ

### ■ ПОЛИВИНИЛХЛОРИД

На протяжении первых восьми месяцев этого года китайские производители поливинилхлорида значительно увеличили объемы экспорта продукции в Индию. С января по август из Китая было поставлено около 184 тыс. тонн этой продукции, что на 60 тыс. тонн больше, чем за аналогичный период прошлого года. Основная причина настолько высокого уровня спроса местных компаний на китайскую продукцию — удорожание ПВХ на внутреннем рынке.

Предполагается, что в 2007 году спрос на ПВХ в Индии увеличится по

сравнению с показателями прошлого года на 15% и составит около 1,4 млн тонн, тогда как местными компаниями будет выпущено 1 млн тонн. Объемы импорта продукции из Китая в этом году достигнут отметки 450 тыс. тонн (340 тыс. тонн по итогам прошлого года). Средняя стоимость импортного ПВХ в октябре составила 1020—1030 долларов за тонну CFR Индия.

Для китайских производителей индийский рынок стал альтернативой турецкому после того, как в августе прошлого года турецкое правительство установило временную антидемпинговую пошлину в размере 320

долларов за тонну сроком на 200 дней в отношении ПВХ китайского производства. В марте этого года министерство торговли Турции завершило антидемпинговое расследование и установило новую тарифную квоту на 2007 год на ПВХ китайского производства в размере 25 тыс. тонн для следующих компаний: «Shanghai Chlor-alkali», «Qilu Petrochemicals», «LG Dagu», «Tianjin Dagu», «Xinjiang Tianye», «Yibin Petrochemicals», «Yuhang» и «Sinocem». Эти меры способствовали пересмотру большинством китайских производителей ПВХ основных направлений экспорта своей продукции.